

Открытые вакансии компании ООО «РЕМАК РУС»

Менеджер по продажам вентиляционного оборудования.

Работая у нас, Вы можете быть уверены в стабильной, высокой заработной плате и интересной работе.

Должностные обязанности:

- *Поиск и продажа оборудования специализированным компаниям (дилерам)*
- *Работа с имеющимися специализированными компаниями*
- *Организация и ведение продаж продукции компании*
- *Поиск потенциальных клиентов; мотивация клиентов на работу с компанией*
- *Выяснение потребностей клиентов в продукции, обеспечение продаж; отслеживание дебиторской задолженности; полное ведение существующего клиента (прием и обработка заказов, составление коммерческих предложений, информационная поддержка клиентов, контроль отгрузок продукции клиентов)*
- *Проведение встреч с представителями компаний*
- *Развитие долгосрочных отношений с клиентами*
- *Консультирование и предоставление клиентам информации об условиях продаж, ассортименте продукции компании*
- *Работа на выставках, презентация оборудования*

Требования:

- *Знание рынка климатической техники желательно*
- *Активная жизненная позиция*
- *Желание работать и зарабатывать*
- *Умение добиваться поставленных целей*

Мы предлагаем:

- *Профессиональное обучение в процессе работы*
- *Отсутствие «потолка» в Вашем доходе (фиксированный оклад от 35 т.р. + %)*
- *Оформление по ТК РФ, оплачиваемый отпуск и больничный*
- *График: 5/2 (пн.-пт.), с 9.30 до 18.00, 1 час обед*
- *Нескучные рабочие будни в дружном коллективе!*
- *Место работы: МО, г.Видное (в 2 мин ходьбы от ст.Расторгуево)*

Обращаться по вопросам трудоустройства: г. Видное, ул. Донбасская д. 2, стр. 10, эт. 1, комн. 518 тел./факс (495) 789-69-45.

РЕМАК